

*ПРОБЛЕМЫ ФИНАНСОВОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ
ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ*

А.Ш. САДЫКОВ, Р.Б. СХАПЛОК

*Кубанский государственный технологический университет
350072, Российская Федерация, г. Краснодар, ул. Московская, 2*

В статье получило отражение оценка проблемы финансового обеспечения инновационного развития. Описывается разорванность связей между основными участниками инновационного процесса (разработчиками и потребителями нововведений), информационная непрозрачность и потому – низкая мотивация, как к разработке, так и финансированию инноваций. Выявлены ключевые задачи государственного регулирования существующей системы бюджетного финансирования инноваций в условиях модернизации и поиска оптимальной структуры источников финансирования.

Ключевые слова: инновации, инвестиционные ресурсы, финансовое обеспечение, государственное регулирование.

Для большинства индустриально развитых стран мира факторами устойчивого экономического роста сегодня являются освоение высоких технологий в промышленности и выпуск новой наукоемкой продукции. Нужно заметить, что коммерческий успех в области производства высокотехнологичных товаров основан больше на знании, новых технических решениях, чем на производственных возможностях. На сегодняшний день все большее количество фирм, в том числе и строительных, рассматривает технологию как важнейшее средство создания и поддержания конкурентного преимущества, поэтому применение различных методов финансирования инновационной деятельности становится все более и более актуальным.

Не секрет, что в рыночной экономике основную массу исследований и разработок осуществляют коммерческие фирмы, а т.к. инновационная деятельность это достаточно капиталоемкий процесс, фирмы неминуемо сталкиваются с необходимостью поиска оптимальной структуры источников финансирования. В качестве последних могут выступать собственные и привлеченные средства, средства бюджетов различных уровней и внебюджетных фондов [1].

Максимальная отдача от внедрения инноваций, таким образом, зависит от наиболее оптимального "портфеля" инвестиций, поэтому фирмам нередко приходится комбинировать различные варианты финансирования. Государственная поддержка, в свою очередь, обусловлена тем, что частный бизнес не заинтересован вкладывать капитал в такие отрасли и такие проекты, которые не приносят достаточно высокой прибыли, но для общества и государства они просто жизненно необходимы (имеются в виду создание общественного блага). Но ведь в сумме революционные инновации, которые осуществляют фирмы и организации, повышают уровень научно–технического прогресса (НТП) в стране [2]. Значит, таким образом, субсидируя создание инноваций и финансируя инновационную деятельность в целом, государство косвенным образом решает одну из основных макроэкономических проблем – ускорение НТП.

Одними из основных проблем пока остаются разорванность связей между основными участниками инновационного процесса (разработчиками и потребителями нововведений), информационная непрозрачность и потому – низкая мотивация, как к разработке, так и финансированию инноваций.

Успех инновационной деятельности в значительной степени определяется формами ее организации и способами финансовой поддержки. Система финансирования инновационной деятельности весьма обширна, и источниками финансирования могут быть предприятия, финансово–промышленные группы, малый инновационный бизнес, инвестиционные и инновационные фонды, органы местного управления, частные лица и т.д. Все они участвуют в хозяйственном процессе и тем или иным образом способствуют развитию инновационной деятельности. В развитых странах финансирование инновационной деятельности осуществляется как из государственных, так и из частных источников. В России существуют на сегодняшний день несколько источников финансирования инновационной деятельности. По видам собственности они делятся следующим образом:

– государственные инвестиционные ресурсы (бюджетные средства, средства внебюджетных фондов, государственные заимствования, пакеты акций, имущество государственной собственности);

– инвестиционные, в т.ч. финансовые ресурсы хозяйствующих субъектов, а также общественных организаций, физических лиц и т.д.

Это инвестиционные ресурсы коллективных инвесторов, в том числе страховых компаний, инвестиционных фондов и компаний, негосударственных пенсионных фондов. Сюда же относятся собственные средства предприятий, а также кредитные ресурсы коммерческих банков, прочих кредитных организаций и специально уполномоченных правительством инвестиционных банков.

На уровне государства и субъектов Федерации источниками финансирования являются:

– собственные средства бюджетов и внебюджетных фондов,

– привлеченные средства государственной кредитно – банковской и страховой систем,

– заемные средства в виде внешнего (международных заимствований) и внутреннего долга государства (государственных облигационных и прочих займов).

На уровне предприятия источниками финансирования являются:

– собственные средства предприятия;

– привлеченные средства, полученные от продажи акций, а также взносы, целевые поступления и пр.;

– заемные средства в виде бюджетных, банковских и коммерческих кредитов на различной основе.

Как правило, государственная поддержка инноваций прекращается на стадии опытного образца. Государство в силу слабости бюджета не может выделить необходимые финансовые средства на доводку образца до головного, а негосударственные коммерческие структуры не желают рисковать, вкладывая инвестиции в организацию серийного производства образцов новой техники на

основе "сырого" опытного образца, тем более в условиях непредсказуемой и неопределенной экономики нашей страны.

Однако финансовое воздействие зарубежных компаний и организаций имеет весомое значение для российских компаний. Значительное внимание, уделяемое поиску возможных источников финансирования инновационной деятельности на территории России, входит в рамках программы ГРИНТАЙ.

Поиск источников финансирования для компании (рис.1) является проблемной составляющей процесса коммерциализации результатов исследований и опытно–конструкторской деятельности [3].



Рисунок 1 – Основные источники коммерческого финансирования инновационной деятельности фирмы

Болевые точки и сложные проблемы развития инвестиционно–строительного комплекса остаются. В их числе убыточность около половины строительных организаций и предприятий промышленности строительных материалов, высокая просроченная кредиторская задолженность крупных и средних строительных организаций, избыток рабочей силы и низкая заработная плата строителей, неудовлетворительное качество проектно–сметной документации. Не изжиты факты нарушения строительных норм и правил.

Большой проблемой в финансировании инновационной деятельности (в любой отрасли) является слабая законодательная база. Формирование правовой

среды инновационного предпринимательства является обязательным и неременным условием, обеспечивающим субъектам инновационного предпринимательства экономическую свободу. Формирование нормативной базы решает многие проблемы, стоящие на пути развития инновационного предпринимательства.

Следствием многих проблем, в том числе и связанных с финансированием инновационной деятельности в строительстве, является снижение экономической безопасности страны. Одной из весомых причин усиления внешних угроз является чрезмерное увлечение зарубежными инвестициями, что приводит к усилению технологической, сырьевой и финансовой зависимости от зарубежных партнеров [6].

Именно поэтому сейчас так важно принимать решения, связанные с проблемами финансирования предприятий, в первую очередь именно на государственном уровне, т.к. улучшение состояния экономики в нашей стране во многом зависит только от государства. Осознание этой проблемы жизненно необходимо как для благополучия организаций и компаний в различных отраслях, и, конечно, в строительстве, так и для общего улучшения инвестиционного климата в стране.

ЛИТЕРАТУРА

1. Балабанов И.Т. Инновационный менеджмент.- СПб: Питер, 2011.- 304с.
2. Инновационный менеджмент: Учебное пособие под ред. д.э.н., проф. Л.Н. Оголевой. – М.: ИНФРА–М, 2012. – 238 с.
3. Фатхутдинов Р.А. Инновационный менеджмент: Учеб. для вузов по эконом. и техн. спец. и напр.. - 3–е изд.- СПб.: Питер, 2010.-397с
4. Инновации в России. Статистический сборник.-М.,ЦИСН, 2014. - 126 с.
5. Львов Д.С. Экономика развитияД.С. Львов - М.:"Экзамен",2012. - 512 с.
6. Мотовилов О.В. Источники капитала для финансирования нововведений / СПб, СПбГУ, 2013. – 278 с

REFERENCES

1. Balabanov I.T. Innovatsionnyu menedzhment.- SPb: Piter, 2011.- 304s.

2. Innovatsionnyy menedzhment: Uchebnoe posobie pod red. d.e.n., prof. L.N. Ogolevoy. – M.: INFRA–M, 2012. – 238 s.

3. Fatkhutdinov R.A. Innovatsionnyy menedzhment: Ucheb. dlya vuzov po ekonom. i tekhn. spets. i napr.. - 3–e izd.- SPb.: Piter, 2010.-397s

4. Innovatsii v Rossii. Statisticheskiy sbornik.-M.,TsISN, 2014. - 126 s.

5. Lvov D.S. Ekonomika razvitiyaD.S. Lvov - M.:"Ekzamen",2012. - 512 s.

6. Motovilov O.V. Istochniki kapitala dlya finansirovaniya novovvedeniy / SPb, SPbGU, 2013. – 278 s.

PROBLEMS OF FINANCIAL SECURITY OF INNOVATIVE DEVELOPMENT

A.SH. SADYKOV, R.B. SKHAPLOK

*Kuban State Technological University,
2, Moskovskaya st., Krasnodar, Russian Federation, 350072.*

In the article assessing the problem of financial security of innovative development. Describes the disruption of relations between the major stakeholders (developers and users of innovation), informational opacity, and because of low motivation, as the development and financing of innovation. The key objectives of state regulation of the existing system of budget financing of innovation in the context of modernization and the search for the optimal structure of sources of financing.

Key words: innovations, investment resources, financial security, state regulation.